



“ともに”感動に 未来をひらく



連絡先：採用担当

0278-24-4114

sc-saiyou@sanpo-group.co.jp

未来のその先まで 感動とともに歩んでゆく

当社の創業は今から50年前。
折しも経済は右肩上がり、
活気ある日本に『石』にまつわる
驚きや喜びを、素朴に展開してまいりました。

それからの企業活動の中で
幾多の紆余曲折を経て多角化していったのは、
ある意味で必然だったといえます。
お客さまの声を聞き、心に触れ合ううちに
真のニーズは
『人生における感動』にあることに
気づいたからです。

時代に合わせ、新たな事業部門を開設し、
サービスの形を変え、
そのうえでまた改めてお客さまの声を聞く。
企業として歩むということは、
大きな壁や曲折を乗り越えて、
小さな希望が見えてくる。
その繰り返し。

「ありがとう」「よかった」「うれしい」
お客さまからの言葉を大切に
我々は、この先の未来まで
「人生の節目を彩る企業」
感動を届ける企業でありたいと思います。



『Kyokusetu』

きよくせつ
創業50年記念モニュメント

“ともに”感動に未来をひらく

SANPO



ロゴマークについて

“ともに”感動に未来をひらく

SANPO



心の琴線に触れる

「人と・ひと」「人と・もの」「人と・こと」の
3つの力をひとつに結び、感動保証マークとしました。

感動

IMPRESSION

私たちサンポウが目指すのは
「ひと・もの・こと」を心で結ぶ
質の高い感動のご提供です。

「“ともに”感動に未来をひらく」
という理念のもと
お客様とともに
『人生の感動』を創造したいのです。

信頼
TRUST

笑顔
SMILE

未来
FUTURE



サンポウ非公認ゆるきゃら
ヒデもん

事業展開の「3本柱」

お客様からのご要望にお応えしているうちに
自然派生的に3つの事業を展開するようになりました。



私たちが展開する事業は、『石材』『婚礼観光』『住宅』の3本柱。

石材事業部は、建物に重厚な彩りを添える大理石工事や
品質とデザインに拘った墓所工事を手がけています。

石を使った空間演出のノウハウを活かしたのが
ヨーロッパの古城を移築・復元した観光施設「ロックハート城」です。
また婚礼観光事業では、建築石材ビジネスを通じて創業以来抱いていた

地中海への憧れを具現化したホテルや、
ロマンチック街道を拠点とし、軽井沢をはじめ東京台場、
新潟長岡などウェディング6施設を展開。

さらに2000年からは住宅建築部門にも進出。
年間約80棟の施工実績をあげています。

“ともに”感動に 未来をひらく
SANPO 





ANELLI 軽井沢
Tahuna Wedding

「森のリゾート」
全面ガラスのチャペルで
清々しい緑に抱かれる

婚礼事業部 ブライダル・ホテル

一瞬に、永遠に、輝き続ける

Anelli Wedding Resorts (アネーリ ウェディング リゾーツ) として
多彩なコンセプトで6会場を展開。

■店舗情報 ロックハート城/ホテル ベラヴィータ/ピアンカーラ/
アネーリ軽井沢/アネーリ長岡/ザ コルトーナ シーサイド台場

Nagata
Anelli Nagaoka

Nagano
Anelli Karuizawa

Nagano
BIANCARA

Cortona 台場
WEDDING

「東京のシティビューを一望する海のリゾート」
最高のロケーションで叶う
憧れの東京バウエディング

Gamma
Lock heart
Hotel Bella-Vita

Tokyo
The Cortona Seaside daisie



ANELLI 長岡
Bellezza Wedding

「白亜のリゾート」
貸切邸宅で
映画のような一日を



LOCK HEART 「お城のリゾート」
Wedding 雄大な自然に囲まれた英国の古城を舞台



BIANCARA
HILLSIDE TERRACE

「白い宝箱」をテーマにした
水とキャンドルの貸切邸宅



HOTEL
BELLA-VITA

観光・ビジネス・ウェディングと
ご利用シーンに合わせて
感動のおもてなし



観光事業部

石文化への憧れ ここは小さなヨーロッパ

日本で初めてヨーロッパの古城を移築・復元し、話題となったロックハート城をはじめ、観光、天然石を扱うショップなどを手掛け人生を彩る思い出のお手伝いをしています。

■店舗情報 ロックハート城/STONE WORLD(ストーンワールド)

ロックハート城

10万平米の敷地内には石造りの教会やショップ、レストランが中世の街並みを再現しています。
ドラマや映画のロケ地としても人気で、数々の有名作品が撮影されています。



パザールショップ



レストラン ビッグハート



お城の図書館



ギャラリーショップ



ストーンショップ



テディベア ミュージアム

イギリス、ドイツのオークション等で収集したアンティークベアをはじめ、故エリザベス女王との動画にも登場したバディントンベア、ロックハート城オリジナルベアも展示されています。30周年リニューアルでは、既存の約200体に加え、コンテスト入賞ベア、現代アーティスト英 (HANA) デザインのスペシャルベアも登場しました。



STONE WORLD (ストーンワールド)
STONE WORLDは天然石・シルバーアクセサリー専門店です。
世界中の天然石を使ったアクセサリーをメインに、シルバーアクセサリーなどを豊富にラインナップ。ひとつひとつ違う光を放つ天然石でオリジナルアイテムを制作しています。

- ・イオンモール佐野新都市店
- ・ピオニウォーク東松山店
- ・山形S-MALL店
- ・イオンモール新潟南店
- ・リバーサイド千秋店
- ・葛神サンロード青森
- ・楽天市場店 Nature gems

STONE WORLDは東日本を中心に7店舗を展開

サンボウグループ STONE WORLD

店舗一覧

<p>ピオニウォーク東松山店</p>	<p>山形S-MALL店</p>	<p>イオンモール新潟南店</p>
<p>リバーサイド千秋店</p>	<p>葛神サンロード青森</p>	<p>楽天市場店 Nature Gems</p>

<p>ITEM 取り扱いアイテム</p> <p>天然石・シルバーアクセサリーをメインに多彩なアイテム、ブランドを取り扱うショップです。</p>	<p>ジュエリー</p>	<p>プレスレット</p>
<p>ストーンインテリア</p>	<p>鉱物</p>	<p>浄化セット</p>



デザイン、機能、価格、多様なニーズにお答えする

住宅4ブランド



人生を想像し、
暮らしの中に感動の種を育てたい

【特徴】

地元工務店が本気で始めたオリジナル住宅。
性能・価格・インテリアデザイン・メンテナンスバランス
の取れたお住まいをお届けします。



ご家族の新しい暮らしに、
最高のステージをご提案。

【特徴】

タイルのすべてを知り尽くしている私たちだからこそ
つくりことができる家があります。



住宅事業部

お客様の 期待を超える家作り

住宅や都市のビルディング等の石造建築分野で培ってきた技術を以って、

2000年6月に住宅建築部門に進出。

沼田、前橋、高崎、吉岡、江木町、本庄、熊谷、川越の展示場を開設し施工実績を挙げています。

また2021年にリフォーム事業にも進出。
リフォーム&リノベーション部を設立しました。

■店舗情報 sanpo house 江本町店/クレバリーホーム熊谷店/クレバリーホーム本庄店/クレバリーホーム川越店
イシンホーム高崎並榎店/イシンホーム群馬県央店/セルコホーム群馬県央店/ドクターリフォーム宇都宮店



家族の夢が叶う、幸せな家。
家事を1/2に、経済力を2倍に。

【特徴】

HEIG ーヘイグー 住宅設計「家事の時間を1/2に、
働くお母さんに贈る家」。



カナダ輸入住宅・注文住宅全国No.1の
ハウスメーカー・住宅メーカー。

【特徴】

キーワードは Good Design Good Quality Good Price。
安心と快適さをもたらす堅牢な構造と高い住宅性能です。



「豊かな空間をお客様と共に」

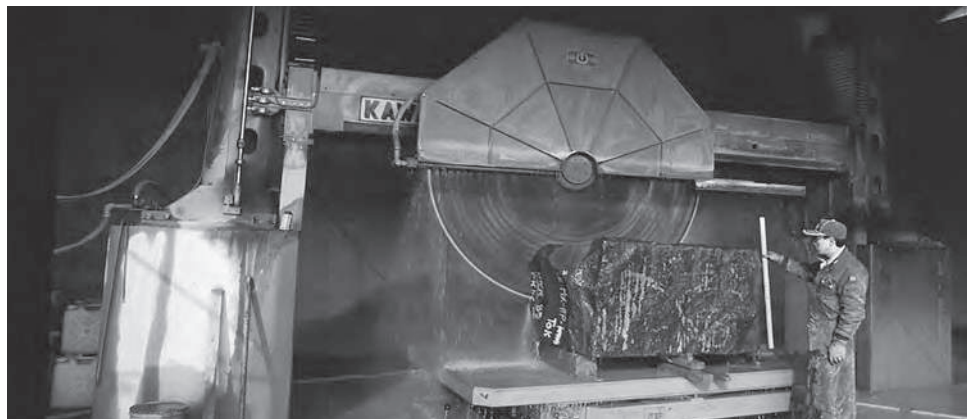
一般的なバックリフォーム商品とは異なり、建築士、施工管理技士、
インテリアコーディネーターで構成される建築・リフォームのプロ集団です。

石材事業部

先祖をうやまう 美しき伝統

墓石やモニュメントの設計・製作・施工などを手掛ける事業部です。
単に石を建てる作業とは考えず、自社製作・自社施工を原則とし
心を込めて石材を扱っています。

■店舗情報 沼田店／前橋店／高崎店／熊谷店／東松山店



日本の銘石
本小松石を使用した
最高峰の墓所

先祖供養(建墓)とは、その家々のご先祖様を祈念することにより
代々続いてきた家の伝統を確認し、家族が心を通わせあい、
家の繁栄を願うためのものです。
サンボウはその祈り(想い)をカタチにいたします。



芸術家墓石



オリジナル墓石



神社・仏閣・石工事



建築石材事業部

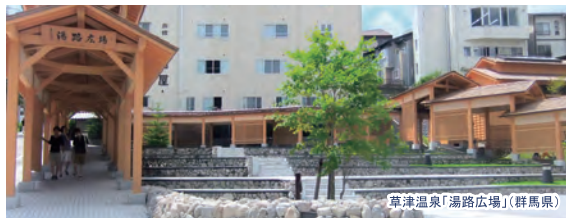
「石」で彩る美しい街並み

高層ビルのエクステリア・インテリア、保養所やホテル
リゾート関連、舗道の石畳や公園の広場など
街づくりのデザインプランのサポートを行なっています。

■店舗情報 建築石材部／埼玉営業所



草津温泉「湯畑」(群馬県)



草津温泉「湯路広場」(群馬県)



プリチストン本社ビル(東京都)



カトーシェスタハダ高崎工場(群馬県)



角川武蔵野ミュージアム(埼玉県)



伊香保温泉 石段街(群馬県)



株式会社サンポウ

本社 群馬県沼田市薄根町 4470-1 0278(24)4114 内

石材事業部

沼田店	群馬県沼田市薄根町 4470-1	0278(24)4114
前橋店	群馬県前橋市荒牧町 2-13-1	027(234)3800
高崎店	群馬県高崎市貝沢町 363-1	027(363)4664
東松山店	埼玉県東松山市石橋 1082-2	0493(24)1813
熊谷店	埼玉県熊谷市肥塚 2-3-35	048(524)4114
沼田工場	群馬県沼田市下川田町 1093	0278(24)5009
配送センター	群馬県沼田市下川田町 900-6	0278(20)1020

建築石材事業部

群馬営業所	群馬県沼田市薄根町 4470-1	0278(25)3314
埼玉営業所	埼玉県東松山市石橋 1082-2	0493(24)1813

住宅事業部

住宅事業部沼田店	群馬県沼田市薄根町 4470-1	0278(22)5505
クレハールホーム熊谷店	埼玉県熊谷市石原 436-1	048(594)8455
クレハールホーム本庄店	埼玉県本庄市朝日町 2-15-20	
総合住宅展示場本庄ハウジングステージ内		0495(71)8526
クレハールホーム川越店	埼玉県川越市小仙波 650-1	0492(98)6335
インホーム高崎複葉店	群馬県高崎市並根町 41-1	
	上毛新聞マイホームプラザ高崎会場内	027(384)3173
インホーム群馬県店	群馬県北群馬郡吉岡町大久保 550-1	
	上毛新聞マイホームプラザ	0279(26)2682
セルホーム群馬県店	群馬県高崎市沢尻町 456-5	027(388)0103
ドクターファーム宇都宮店	宇都宮市岩本町 394-11	0120(20)6551

婚礼・観光事業部

ロックハート城	群馬県吾妻郡高山村 5583-1	0279(63)2101
ホテルパラヴィータ	群馬県沼田市材木町 178-1	0278(60)1000
アネーリ軽井沢	長野県北佐久郡軽井沢町長倉 20-123	0267(41)4411
アネーリ長岡	新潟県長岡市喜多町 3047 番地	0258(89)7858
コルトーナ台場	東京都港区台場 1-7-1	
	アクアシティお台場 東 6F	03(5520)9055
ピアンカーラ名古屋	愛知県名古屋市中区泉 3-31-14	052(979)5788



公式ページ



新卒採用ページ

STONE WORLD

イオンモール佐野新館	栃木県佐野市高萩町 1324-1	
イオンモール佐野新館 1階	0283(21)5709	
ピオニウォーク東松山店	埼玉県東松山市あずま町 4-3	
ピオニウォーク東松山店 2階	0493(59)8235	
山形S-MALL店	山形県鶴岡市錦町 2-21	山形S-MALL店 1階
	0235(24)5411	
イオンモール新潟南店	新潟県新潟市江南区下早通柳田 1-1-1	
イオンモール新潟南店 2階	025(383)5701	
リバーサイド千秋店	新潟県長岡市千秋 2-278	
リバーサイド千秋アピタ長岡店 2階	0258(29)2771	
葛神サンロード青森	青森県青森市緑3-9-2	サンロード青森 1階
	017(757)9335	

関連会社

㈱サンポウサービス/ペラヴィータ㈱/㈱アネーリ/ e-style ㈱

会社概要

取締役社長 平井 秀明
 創業 昭和 45 年 3 月
 設立 昭和 46 年 3 月 15 日
 資本金 3,000 万円
 連結売上高 60 億円
 事業内容 石材工事、住宅工事、観光、婚礼、ホテル、その他
 従業員 265 名(正社員 230 名、準社員 35 名)
 U R L <https://sanpo-group.co.jp/>
 M A I L info-toiwase@sanpo-group.co.jp
 T E L 0278(24)4114 内
 建築業の許可 群馬県知事許可(般-27)第 8035 号
 一級建築士事務所 群馬県知事登録第 3661 号
 宅地建物取引業者 群馬県知事(2)第 7263 号

募集要項・選考フォロー

募集対象	大学生、大学院生 短大生、高専生、専門学校生
募集学部・学科	全学部・全学科
選考フロー	1.ホームページからのエントリー 2.面接(数回を予定) 3.内定
選考方法	面接・書類選考
採用の特徴	人物重視のため筆記・適性検査はしません 個別面接でじっくりお話ししたいと思います
提出書類	履歴書(写真貼付)・成績証明書 ※一次面接時には必要ありません。

採用後の待遇

基本給	大卒・院卒 月給 20万5,000円 高専卒・短大卒 月給 19万5,000円	年収例: 3年目 370万円 5年目 525万円
諸手当	役職手当	
昇給	年1回(9月)	
賞与	年2回(6月、12月)	
休日休暇	月 7~8 日(シフト制) 夏期3日、冬期5日(社内カレンダーによる)	
福利厚生	各種社会保険(雇用、労災、厚生、健康)、任意労災	
勤務時間	8:30~17:30、10:00~19:00他(シフト制)	
研修制度	新人研修、OJT研修、全社研修	





住宅部 第二営業部 部長
村山実(むらやま みおりの)

仕事のやりがい

お客様からのありがとう

成功体験

お客様と涙いっぴいの感動っ引渡し

失敗体験

床の貼り方向を間違えた

キャリア目標

サンボウホーム統括部長

悩み

夢は大きいですが、なかなかうまく売れず、特に自分ではなく、人に契約を取らせてあげることができず、指導力が足りません。数字にも弱く、頭がパンクしそうです

1日のスケジュール

- 9:00 出勤
- 10:00 清掃・朝礼
現場・不動産まわり
- 12:00 昼食
- 13:00 土地探し、土地調査、図面作成、見積作成、資料お届け、ポスティング
- 19:00 退勤

Qどのようなお客様に、どのような商品・サービスを提供していますか？

マイホームを建てたいお客様に高性能はもちろん、生活動線や家事を楽にする工夫や、みんなが笑顔で暮らせるマイホームを提供しています。

Q競合相手の企業と競合した場合、何を強みにしてきましたか？

私を強みにします。家の性能だけ見れば、どの家もよくなっていますので家は購入してから長い付き合いになります。サンボウの家が気に入って決めていただくのではなく、私がいるサンボウの家だから決めたと感じていただける案内を心がけております。

Q仕事の場面で大事にしていること・工夫していることはありますか？

お客様のタイプに合わせて、接客スタイルを変えております。

Qどんな時にサンボウで働いてよかったと思いますか？

お客様と一緒に感動できる時。

Q職場環境や人間関係は？

店舗ごとのコミュニケーションも良いですし、他事業部とも交流があり、とても楽しいです。

Q学生みなさまにアドバイスをお願いします

感動しやすい人オススメです！

1日のスケジュール

- 9:30 出勤、開店業務・清掃、客注・連絡事項チェック
- 10:00 店頭接客
- 12:00 昼食
- 13:00 店頭接客
- 14:00 MT参加、情報共有
- 15:00 店頭接客
- 18:30 引継業務・退勤

仕事のやりがい

「本間さんに会いに来たよ」と、店頭でお客様に言ってもらえること。

成功体験

流通量の少ない商品でも、お客様からお問合せ頂いたタイミングでご希望の商品が見つかる事が多く、ご案内やご対応の度にご縁を感じました。

失敗体験

活舌が悪い為、お伝えしたかった内容とは少し違うニュアンスとなってしまう、お客様が不思議そうにされていて、困らせてしまいました。

キャリア目標

商品知識や、商品作成の技術、接客スタイルなど、日々勉強を続けながらも、常に先頭でありたいです。

悩み

海外のお客様が増えてきておりますが、ご対応の際のとっさの一言が出てきません。様々なお客様に同じサービスを提供していきたい為、語学の勉強も必要と感じています。

Q学生みなさまにアドバイスをお願いします

最初は全員が初心者ですので、出来るようになるまで親身に寄り添い、指導を致します。毎日の積み重ねがとても大切ですので、焦らず一緒に頑張りたいです！

Q仕事の場面でのご工夫や大事にしていることはありますか？

“その時その時で自分が出来る最大限の力を発揮する事”を心掛けています。また、沢山の人と関わらせて頂き、学ばせて頂いている部分も多い為、常にチャレンジする姿勢を心掛けています。

Qどんな時にサンボウで働いてよかったと思いますか？

定期的な様々な部署との交流の機会があり、お仕事はもちろんですが、プライベートもしっかり楽しむという姿勢が感じられること。頑張った時に、きちんと評価し認めて頂けること。

Q職場環境や人間関係は？

店舗スタッフは年齢層も幅広く、常に気づきや発見があります。また、部署の垣根を越え、一つのチームとして同じ目的に向かって進んでいる職場だと感じます。

Qどのようなお客様に、どのような商品・サービスを提供していますか？

デイリーユースのお客様に向け、日常を彩るお守りのアイテムのご提案をしております。特別な日のギフトのご提案では、アイテム選びも特別な時間帯となるよう、お一人お一人に寄り添ってご案内をしております。

Q競合相手の企業と競合した場合、何を強みにしてきましたか？

「本間さんをお願いしたい」と、指名を頂けることです。天然石を扱うお店は沢山ございますが、きちんとした専門知識と適切なアドバイスでのご案内には自信があります。今までの経験も生かして、常にバリエーションに富んだご提案を心掛け、ファンを増やしてきました。



婚礼部 ウェディングプランナー
川田夢乃(かわだ ゆめの)

仕事のやりがい

お客様の幸せそうな表情が見えるところ

成功体験

チャペルを使ってプロポーズ。その後、アネーリで結婚式を挙げていただけになりました

失敗体験

自身の言葉不足な部分や知識不足によりお客様に不安を感じさせてしまいました

キャリア目標

何事も安心して任せていただける存在になること

悩み

語彙力のなさ、押し切れないところ

1日のスケジュール

- 9:00 出勤 清掃、メールチェック
- 10:00 新規接客
- 13:00 昼食
- 14:00 事務処理、電話対応、新規接客
- 17:00 新規来店確認 TEL
- 18:00 退勤

Qどのようなお客様に、どのような商品・サービスを提供していますか？

結婚式場を探しているお客様のご希望や要望を伺い、お客様のイメージに合った結婚式の提案をしております。

Q競合相手の企業と競合した場合、何を強みにしてきましたか？

スタッフの人柄の良さ、お客様に対する強い想いです。

Q仕事の場面で大事にしていること・工夫していることはありますか？

常に明るい印象を持っていただけるよう笑顔や声のテンションに気を遣っています。またお客様に何でも話していただけるような信頼関係づくりです。

Qどんな時にサンボウで働いてよかったと思いますか？

成長させてもらえるような研修やサポートがしっかりしているところ。

Q職場環境や人間関係は？

何でも相談に乗ってくださる先輩方と明るい後輩たちと助け合いながら仕事が出来ています。プライベートのことも話せる関係です。

Q学生みなさまにアドバイスをお願いします

大変で心が折れそうになる時もありますが、それ以上の感動や、やりがい絶対にありますので、一緒に頑張りたいです！



婚礼部 コーディネーター
上野風月(うえの ふつき)

仕事のやりがい

お客様からの感謝の言葉
目標への達成感

成功体験

サポートをした新規のお客様がご成約になった際、お客様からコーディネーターとしてご指名していただいたことです。

失敗体験

確認不足でお客様を不安にさせてしまったことです。

キャリア目標

お客様一人一人にあった接客・提案ができるようになること

悩み

お客様に満足いただけるような提案が出来ているのか、スキル不足で先輩や上司に迷惑をかけていないか悩んでいます。

1日のスケジュール

- 9:00 出勤 清掃、メールチェック
- 10:00 新規接客サポート、打ち合わせ
- 14:00 昼食
- 15:00 打ち合わせ、新規サポート
- 17:00 事務処理
- 18:00 退勤

Qどのようなお客様に、どのような商品・サービスを提供していますか？

これから結婚式を挙げられるおふたりが素敵な結婚式をあげられるようお手伝いしています。

Q競合相手の企業と競合した場合、何を強みにしてきましたか？

また、結婚式場を探しているお客様への接客担当者のサポートもしています。

Q仕事の場面で大事にしていること・工夫していることはありますか？

お客様の声に耳を傾け、小さな変化に気づけるよう心がけています。

Qどんな時にサンボウで働いてよかったと思いますか？

研修などがあり、他店舗の方とも接することが出来ること。優しい先輩方が沢山いること。プライベートでお誕生日をお祝いしてくれました！

Q職場環境や人間関係は？

同じ店舗に同期もおらず、緑もゆかりも無い地域に飛び込んだ私をむかえてくれたあたたかい職場です。また同じ目標に向かって共に試行錯誤してくれる先輩方がいます。

Q学生みなさまにアドバイスをお願いします

就職活動にはこれまでの自分、今の自分も大切ですが、これからの自分について考える時間でもあります。大変なことも多いかとは思いますが自分自身と向き合って、ぜひ就活を楽しんでください！応援しています。

\ STAFF MESSAGE /



石材部 熊谷店 プランナー
内田哲朗(うちだ てつろう)

仕事のやりがい
お客様から信頼していただけること

成功体験
長年、訪問していたお宅から、お声がけがあり、お墓を建てられたこと

失敗体験
お客様が指定した工事期間内に工事完了できなかった

キャリア目標
店長職を目指しております

悩み
月によって、売上に浮き沈みがあること

1日のスケジュール

- 9:00 出勤 清掃、メールチェック
- 9:30 現場管理、営業
- 12:00 昼食
- 13:00 現場管理、営業、図面作成、見積もり作成
- 18:00 退勤

Qどのようなお客様に、どのような商品・サービスを提供していますか？

お墓を建てようかと長年考えている方や、急にお墓が必要になった方のご供養をお手伝いしています。

Q職場環境や人間関係は？

アットホームな職場です。分からない事は何でも相談できます。

Q競合相手の企業と競合した場合、何を強みにしてきましたか？

会社の規模、信頼感

Q学生のみなさまにアドバイスをお願いします

自分の天職を見つけるつもりで、就職活動に取り組んでください。

Q仕事の場面で大事にしていること・工夫していることはありますか？

お客様の気持ちに寄り添うこと、SNSの活用

Qどんな時にサンボウで働いていてよかったと思いますか？

お墓を建てられたお客様に心から感謝していただけること



観光部ロククハート城バザールショップ
諸星優菜(もろほし ゆな)

仕事のやりがい
お客様から感謝の気持ちを言ってくれたとき

成功体験
わんちゃんドレス体験のリピーター様が来城された際、前回来城された時と比べ、増えたドレスや最近人気のドレスをお伝えするようにしています。お客様からは大変喜んでいただけております。

失敗体験
接客をしている際、お客様の質問にすぐに答えられなかった

キャリア目標
お客様にもスタッフの方にも頼りにしてもらえる存在になること

悩み
お客様の知りたいことにしっかり返答できているのか

1日のスケジュール

- 8:30 出勤 朝礼、オープン準備
- 9:00 オープン 接客、清掃、品出し、検品
- 12:00 昼食
- 13:00 接客、品出し、在庫確認、商品発注
- 16:00 締め作業
- 17:00 クローズ 日報作成
- 17:30 退勤

Qどのようなお客様に、どのような商品・サービスを提供していますか？

お客様の求めているものや好みを聞き、それに該当するものすべてをお見せするようにしています。

Q職場環境や人間関係は？

上司・先輩の方はとても親切で、わからないことはすぐ解決ができます。

Q競合相手の企業と競合した場合、何を強みにしてきましたか？

事業の多い会社だということ

Q学生のみなさまにアドバイスをお願いします

Q仕事の場面で大事にしていること・工夫していることはありますか？

接客の時お客様と目を合わせて、表情を見ながらお話しするようにしています

それぞれの部署で大変なことはあると思いますが、困ったときは必ず助けてくれる上司や先輩、同期がいます。困ったときはため込まず、何でも相談してみてください。

Qどんな時にサンボウで働いていてよかったと思いますか？

業務以外にも社員旅行などでスタッフ同士の交流ができること。